

الإجابة النموذجية لامتحان مادة: الأدوات المالية الإسلامية

الجزء الأول:

بيع المرابحة للأمر بالشراء، هو أن يأمر زبون مصرفاً بأن يشتري له سلعة من وكالة، على أن يبيعها له بعد أن يملكها؛  
أجب بدقة واختصار على ما يلي:

1. ما الداعي لهذا النوع من البيوع؟ 02 الحاجة للتمويل/ الاستفادة من الخبرة.
2. جوهر الاختلاف في حلية هذه المعاملة يدور حول سببين؛ أذكرهما دون شرح؟ 02 الخيار والتملك
3. لمن يكون حق الخيار في بيع المرابحة للأمر بالشراء؟ 02 للزبون في عدم شراء السلعة بعد أن يملكها المصرف/ وللمصرف مع الزبون في بيعها له/ وللمصرف مع الوكالة بعد شراء السيارة.
4. ما العلة في حرمة التأمين الذي يفرضه بنك البركة على الزبون إذا كانت السلعة سيارة؟ وما البديل عنه؟ 02 العلة في التأمين ضد كل المخاطر الذي يتميز بالغرر/ والبديل عنه التأمين التكافلي.
5. اشرح بمثال كيف يُصدر المصرف الإسلامي صكوك المرابحة؟ 02 إذا أراد المصرف إتمام صفقة مرابحة للأمر بالشراء، وعجز عن تمويل كامل مبلغ المرابحة فإنه يفتح جزءاً من رأس مال المرابحة مثلاً النصف لتمويل شراء طائرة، ويشتري المصرف مع حملة صكوك المرابحة السلعة مشاركة، ليبيعوها للأمر بالشراء. ويقسم حملة الصكوك والمصرف ثمن المرابحة بالاتفاق القبلي.

الجزء الثاني:

ينشأ على طريقة تقديم السلعة والثمن عدة أنواع من البيوع ولكل منها حكمه ومفهومه:

طريقة تقديم الثمن			
عاجلاً	أجلاً		
طريقة تقديم السلعة	عاجلة	بيع عادي	بيع آجل
	أجلة	بيع السلم	الكالئ

1. أكمل الجدول بذكر أنواع البيوع فقط؟ 02

2. ما هو البيع الذي لا يمكن أن يكون فيه الثمن على نجوم؟ 02 بيع السلم
3. أي نوع من هذه البيوع يعد محرماً؟ ولماذا؟ 02 الكالئ لأن كلا البديلين مؤخر ما قد يؤدي للنزاع.
4. لماذا يرتبط أحد هذه البيوع بتمويل قطاع استراتيجي؟ 02 بيع السلم ويرتبط بقطاع الزراعة لأن المزارع ينتظر بيع محصوله وتعوزه السيولة فيلجأ لهذا النوع من البيوع.
5. اكتب أي سؤال طُرح في المحاضرة وأجب عليه؟ 02